



BUSINESS DEVELOPPER (H/F)

Start-up du web

L'entreprise :

Nous venons de lancer une application web et mobile (www.scoplan.com) dont l'objectif est de permettre aux particuliers de suivre en temps réel la construction de leur maison. Lancée en Novembre 2016, SCOPLAN rencontre un important succès et a déjà conquis de nombreux clients.

Pour nous accompagner dans cette croissance, nous recherchons un business developer expérimenté.

Mission :

Le poste est très opérationnel. La personne sera en charge de :

- identifier des nouveaux prospects
- présenter SCOPLAN
- Faire un suivi des comptes
- Faire le support aux utilisateurs

La personne participera par ailleurs à la définition de la road map produit.

Profil :

Nous recherchons une personne avec un minimum de 3 à 5 ans d'expérience dans la vente B2B sur des secteurs techniques (IT, web...). Elle sera douée d'un excellent relationnel client. La personne recherchée doit avoir une aisance au téléphone pour prospecter ses clients. Le poste est sédentaire mais peut nécessiter des déplacements en France.

Qualité personnelle :

- Forte capacité de travail
- A l'aise dans un environnement de start-up (très forte autonomie, adaptabilité).
- Excellente communication orale et écrite
- Sens de la relation client
- Esprit d'analyse et de rigueur
- Sens de l'organisation
- Curiosité

Le poste est basé à Aix en Provence (Les Milles).

Les candidatures sont à envoyer à :

fa@scoplan.com
François Amadei